

Enquadramento/Metodologia – Outsourcing Especializado

A RedShift possui uma área de negócio que visa ir ao encontro das necessidades dos seus clientes, nomeadamente no que concerne a soluções de Outsourcing Especializado.

Para o desenvolvimento desta proposta de colaboração, pretendemos garantir o cumprimento dos objetivos do Cliente, através da alocação de recursos qualificados e da utilização de processos de trabalho eficazes.



Etapa 1 Reunião com Cliente

- Apresentação da RedShift para compreensão da sua cultura e posicionamento no mercado;
- Definição do Perfil e Descrição da Função por parte do Cliente;
- Definição das Condições Financeiras na Prestação do Serviço.



Etapa 2 Sourcing/Entrevistas

- Pesquisa de Candidatos;
- Colocação de Anúncios;
- Triagem Curricular/Realização de Entrevistas;
- Elaboração de Relatórios de Entrevista.



Etapa 3 Seleção

- Apresentação de *short list* de candidatos ao cliente;
- Agendamento das várias fases de entrevistas com o cliente;
- Acompanhamento e feedback após cada fase;
- Adjudicação do candidato por parte do Cliente.



Etapa 4 Onboarding

- Início de Funções do Recurso;
- *Follow-up* contínuo da prestação/satisfação do recurso no cliente.